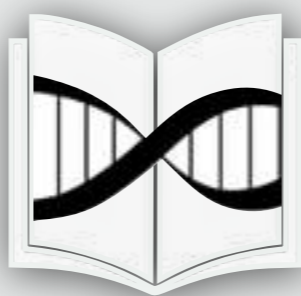


**BESTSELLER-
SCORE**

**VERLAGS-
IDENTITÄT**



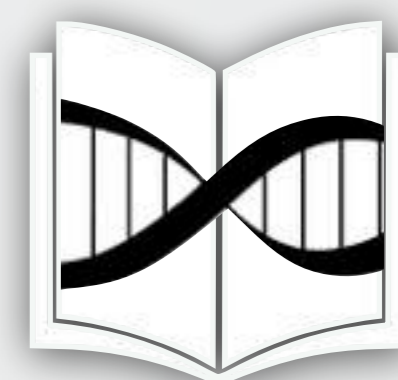
**BESTSELLER-
DNA**

**MARKETING-
EFFEKTIVITÄT**

**ERFOLGS-
STEIGERUNG**

QUALIFICTION DIE BESTSELLER-DNA

SOFTWARE ZUR
VORHERSAGE VON MANUSKRIFT-
ERFOLGEN
AUF DEM DEUTSCHEN BUCHMARKT



WAS IST DIE BESTSELLER-DNA?

Die Bestseller DNA ist eine Software zur Ermittlung der Erfolgchancen von literarischen Werken auf dem Deutschen Buchmarkt.

Auf Grundlage von Daten aus vorangegangenen Erfolgswerken, lassen sich durch die Software Muster erkennen: die „Bestseller-Algorithmen“.

Enthalten neue Manuskripte ebenfalls Bestseller-Algorithmen, können daraus Erkenntnisse zu deren Erfolgspotential gezogen werden.

Zusätzlich kann mit der Software für den Verlag eine individuelle „Verlags-Identität“ erstellt werden, mit deren Hilfe der Verlag sich nach Außen definieren und zu den Wettbewerbern abgrenzen kann.

DIE ERGEBNISSE:

Bucherfolge werden vorhergesagt.

Manuskripte werden identifiziert, die besonders gut in das Verlagsportfolio passen.

WAS BIETET DIE BESTSELLER-DNA?

DIE BESTSELLER-DNA BIETET FÜR DEN VERLAG INDIVIDUELLEN SOWIE ALLGEMEINEN MEHRWERT:

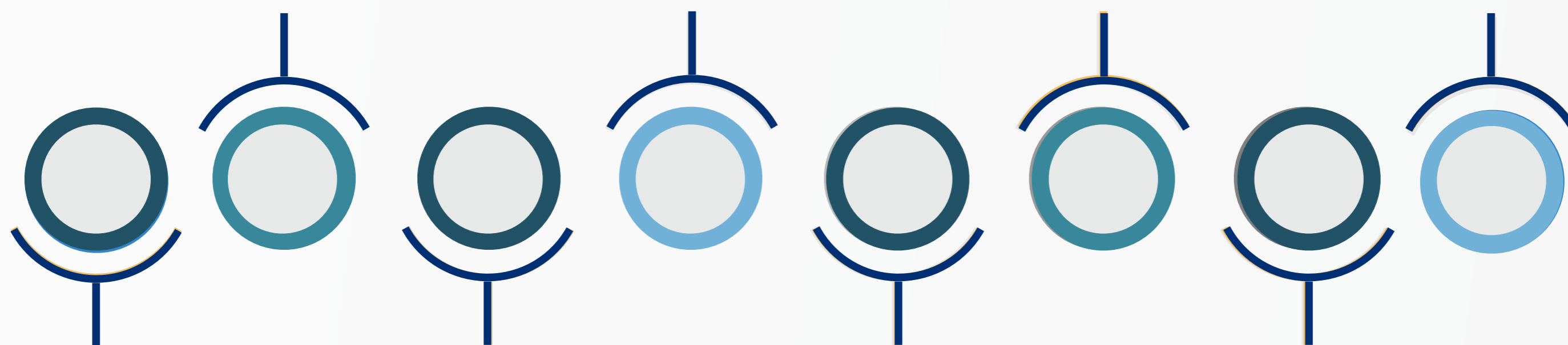
I
N
D
I
V
I
D
U
E
L
L

Für einen „roten Faden“ im Verlagsbild:
Wiedererkennungswert
und Abgrenzung zu den
Wettbewerbern

Identifikation von
Manuskripten, die
zum Verlag passen:
Betreffend der
Zielgruppe, Themen,
Erfolge etc.

Ziellerer erreichen und
das
Qualitätsversprechen
des Verlages einhalten

Präsentationsmaterial für
den Handel: z.B.
Adressierung von
Lesergruppen und
Abdeckung von
Themenfeldern



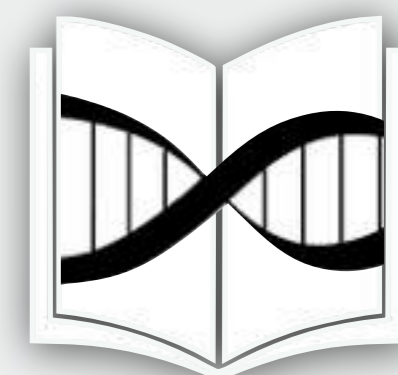
Buchmarkterfolge
vorhersagen

Wirtschaftliches Risiko
für den Verlag
minimieren

Vermeidung von
Fehlplanung des
Marketingbudgets,
effektivere Werbung

Relevante
Hineinverkaufs-
Argumente für die
Bücher

A
L
L
G
E
M
E
I
N



DER GESCHÄFTSABLAUF



Vertragsabschluß zwischen QualiFiction und dem Verlag. Der Verlag wählt Manuskripte aus, die analysiert werden sollen.



Software wertet die Manuskripte aus und erstellt Erfolgsprognose, Grafiken und Ergebnisbericht.



Der Verlag erhält die Ergebnisse, Entscheidungen werden objektiviert und Buchabsätze gesteigert.

DER BENEFIT

Erfolgssteigerung: weniger potentielle Erfolge übersehen

Risikoreduzierung: wirtschaftlich nicht mehr „auf das falsche Pferd setzen“

Positionierung: Der Verlag kann sich am Markt erfolgreicher positionieren und von anderen Verlagen besser abgrenzen.

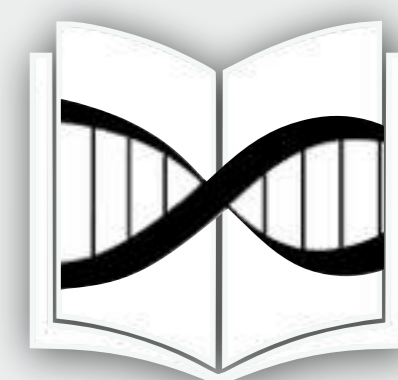
Vertrieb: Argumente für den Hineinverkauf



Sicherheit: die richtigen Schwerpunkte im Hineinverkauf und der Bewerbung am POS
Entscheidungsstütze statt „Bauchgefühl“

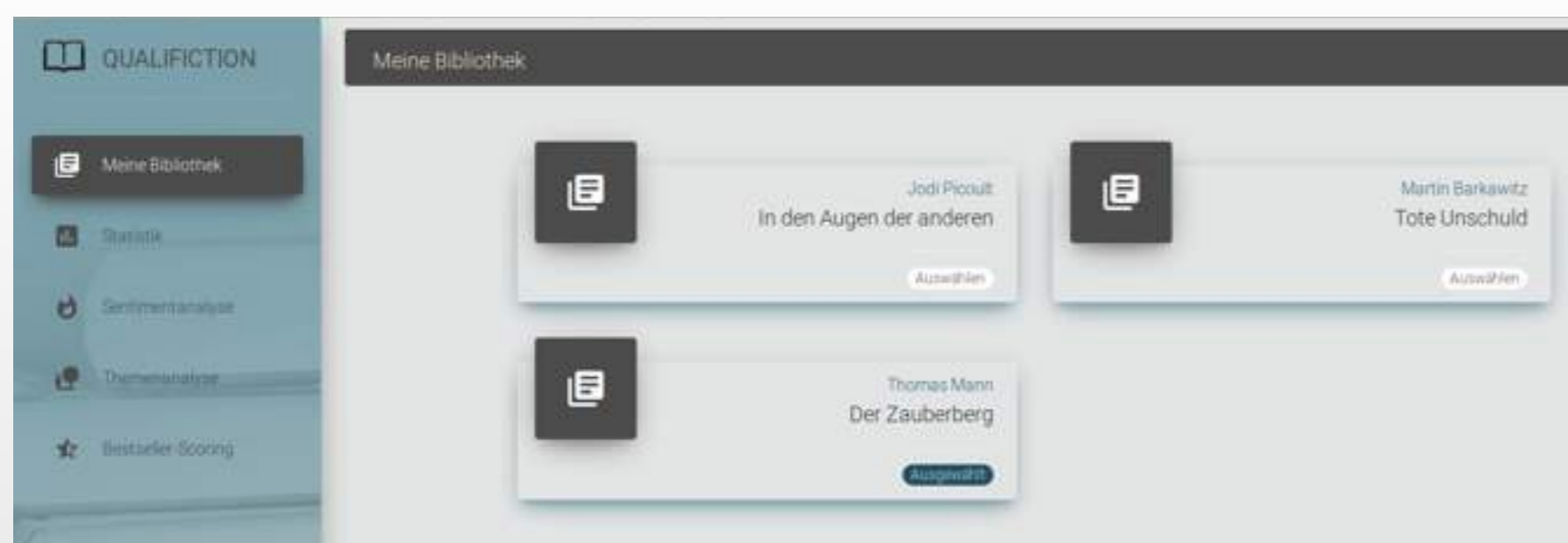
Qualitätsversprechen für die Konsumenten einhalten

Marketingmaßnahmen: Entscheidungshilfe für effektive Marketingstrategien



WIE FUNKTIONIERT QUALIFUNCTION?

1. Die QualiFiction Bibliothek

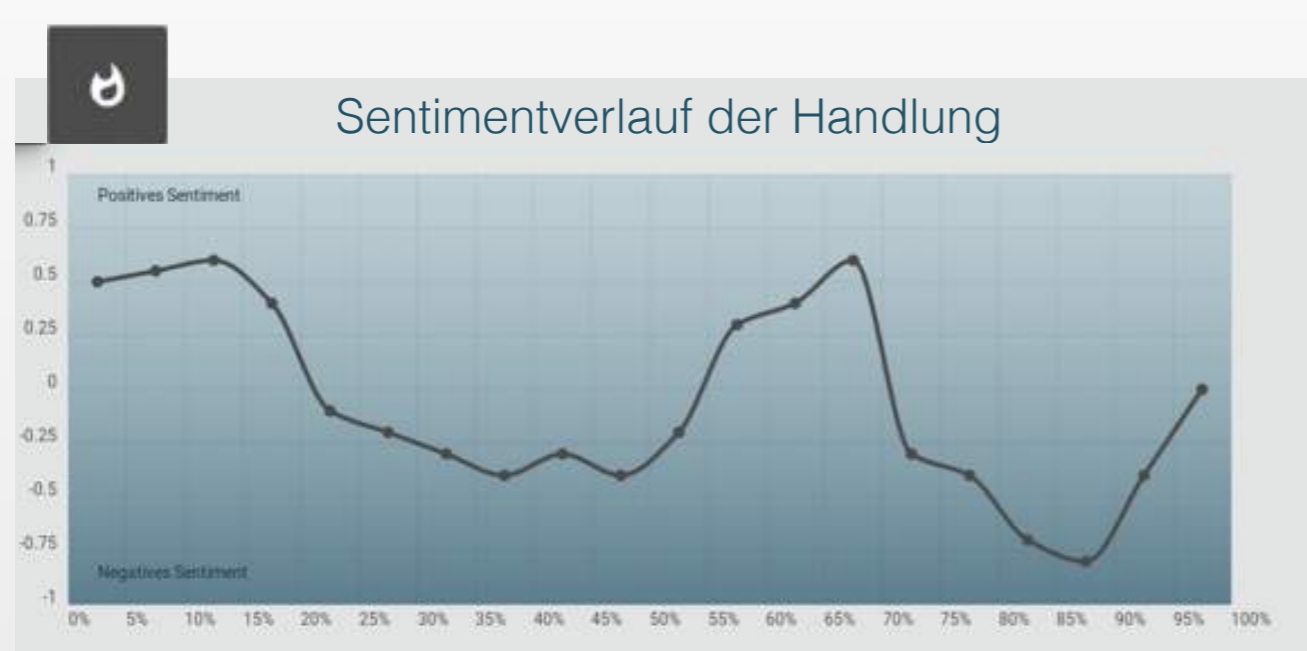


Wählen Sie die Bücher aus, die Sie analysiert haben möchten und legen Sie diese in Ihre QualiFiction-Bibliothek.

2. Die Analyseoptionen

Der Bestseller-Score setzt sich aus vielen Algorithmen zusammen, die sich auch gesondert betrachten lassen um ein Manuskript zu beurteilen.

Zum Beispiel: Text-Mining-basierte Analysen, u.a. Stilanalyse sowie Maschine-Learning-basierte Analysen, u.a. Themenanalyse, Sentimentverlauf und Spannungsbogenanalyse.



3. Das Ergebnis

Der Bestseller-Score:

Die Erfolgs-Wahrscheinlichkeit des analysierten Werks im Vergleich zu den Werken der Spiegelbestseller-Listen bzw. in der Verlagsumgebung.

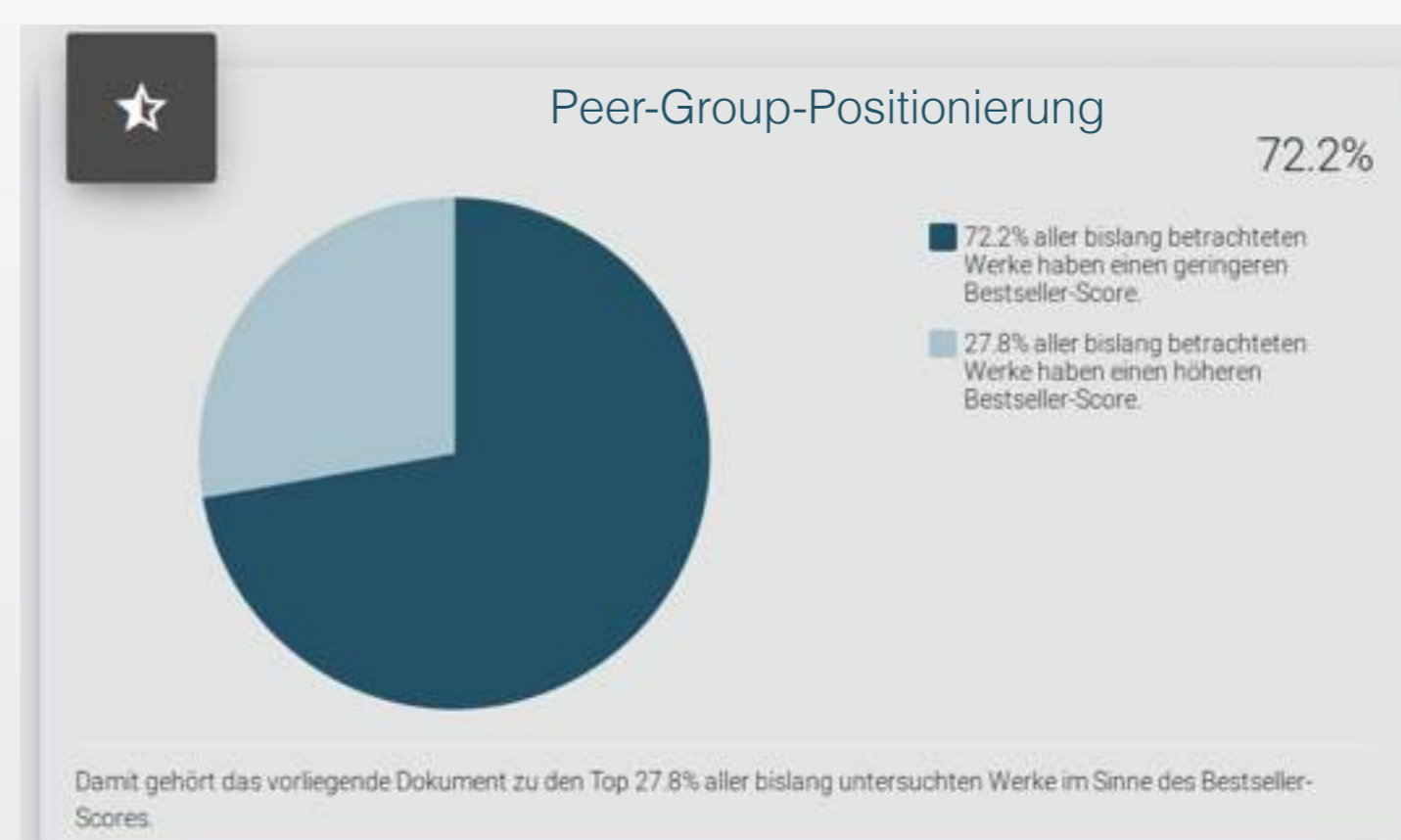
Der Mehrwert: Bestseller können bereits im Vorfeld ermittelt werden, Erfolg lässt sich planen.



Die Verlagsidentität:

Die Summe der im Verlag veröffentlichten und geprüften Werke ergeben eine individuelle Verlagsidentität.

Der Mehrwert: Der Verlag kann sich im Handel und im Marketing klar positionieren und von Wettbewerbern abgrenzen sowie zum Portfolio passende Manuskripte identifizieren.



**SIE HABEN INTERESSE AN EINER
ZUSAMMENARBEIT ODER AN WEITEREN
INFORMATIONEN?**

**WIR FREUEN UNS AUF IHRE
KONTAKTAUFNAHME!**



Gesa Schöning
QualiFiction

g.schoening@embella.de
T +49 176 201 98 500
Neß 1
20457 Hamburg